Impreso por Silvia Pena Castro. Propiedad de Unidad Editorial. Prohibida su reproducción.

GALICIA

Atlantic se lanza en Brasil a por 1.200 megavatios en eólica e hidráulica

PROYECTO/ La sociedad participada por el grupo Nogueira, Cupa y Adelanta tiene en marcha un plan de negocio a seis años que incluye nueve minicentrales y más de treinta parques en seis estados del país.

Javier de Francisco. Ourense

La adjudicación de dos parques eólicos en el estado de Río Grande do Norte (Brasil), con una capacidad conjunta de 60 megavatios (MW), es sólo la punta de iceberg del plan de negocio de Atlantic Energias Renováveis. El cronograma que maneja la sociedad participada por Servinoga (grupo Ceferino Nogueira), Cupa Renovables y Adelanta contempla acumular hasta el año 2016 una potencia instalada de 1.230 megavatios, a través de proyectos eólicos e hidráulicos repartidos por seis estados brasileños (Río Grande do Norte, Río Grande do Sul, Bahía, Piauí, Santa Catarina y Paraná).

Detrás del simple anuncio de la primera concesión lograda el pasado mes de agosto, existe un ambicioso plan inversor, para el que las tres empresas gallegas cuentan como socio con Pattac Participaçoes, un grupo local especializado en la concesión de infraestructuras. Es accionista de la empresa concesionaria del parque de cataratas de Iguaçú y de las compañías Caminhos do Paraná, Terminal de Contenedores de Paranaguá y Redram Construtora de Obras.

En la actualidad, Atlantic tiene en construcción los dos parques eólicos de 30 MW cada uno y cuya entrada en servicio está prevista para 2013. Además, otros cinco parques se encuentran en "fase de mediación [tramitación]" y el concurso público quedará resuelto en unos meses. Los socios gallegos esperan lograr cinco adjudicaciones para una capacidad total de 150 MW, esta vez en el estado de Río Grande do Sul y con arranque 2014.

Pero estos siete proyectos no colman las aspiraciones de Atlantic en el sector eólico. La sociedad dispone de tres áreas de estudio: una de 250 MW en Bahía, otra de 30 en Piauí y una tercera de 550 MW igualmente en la Región Nordeste. Para las dos primeras fija el comienzo de explotación en 2015 y para la última, en 2016.

Con la proyección esperada, en el plazo de seis años su red de parques eólicos sumaría una potencia instalada de 1.040 megavatios. A esta cifra hay que añadir otra previsión de 191,3 megavatios en minihidráulica, pero con un calendario de ejecución todavía más ágil (hasta el año 2013). Si se cumple el plan de negocio en ambas líneas, Atlantic pasará a convertirse en uno de los nuevos promotores de energías renovables con mayor actividad en las regiones nordeste y sur de Brasil.

También hidroeléctrica

En el país de los récords de producción hidráulica (la presa de Itaipú, en el río Paraná, fue con sus 1.400 kilómetros cuadrados y 14 megavatios la mayor del mundo hasta la construcción del gigante chino de las Tres Gargantas, con 24 megavatios), y en un mercado que aún depende en un 80% de este tipo de energía, el grupo Atlantic acompañará su plan eólico con un fuerte desarrollo en minihidráulica.

Ya tiene operativa su primera central, de 9,6 MW, en Santa Catarina. En este mismo estado comenzará a construir una segunda minicentral (9,2 MW) en el mes de enero y dos más (de 9 y 5 MW) el próximo verano. Las actuaciones de 2011 se completarán con una planta de 8,5 MW en Paraná, estado en el que quiere sumar otros cuatro centros de producción entre 2012 y 2013, en su conjunto con un potencia instalada de 55 MW. Así, sólo en Paraná sus expectativas a medio plazo superan los 150 MW.

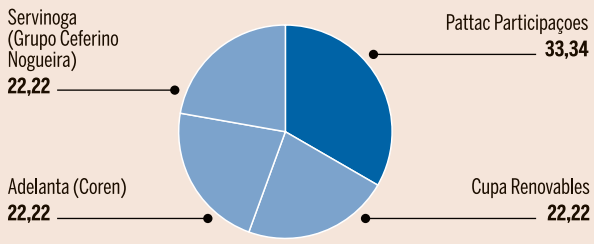
En hidroeléctrica tiene operativa una central de 9,6 MW en Santa Catarina y construye otra

La sociedad mixta ya tiene adjudicados dos parques en Río Grande do Norte con 60 MW

RADIOGRAFÍA

> ¿Quién es Atlantic Energias Renováveis S.A.?

En porcentaje.



> La previsión energética de la sociedad

En MW.

SECTOR EÓLICO	
Potencia instalada operativa	60
Parques en tramitación	150
Áreas en estudio	830
TOTAL	1.040

SECTOR HIDRÁULICO	
Potencia instalada operativa	9,6
Minicentrales en tramitación	31,7
Áreas en estudio	150
TOTAL	191,3

TOTAL PLAN DE NEGOCIO ENERGÉTICO: 1.231,3

Fuente: Elaboración propia — Expansión

El socio local asume la gestión

Atlantic Energias Renováveis ha fijado su sede en Curitiba (estado de Paraná). Su actividad final consiste en la venta de energía en el mercado liberalizado, a través de concursos públicos para la explotación de parques eólicos y minicentrales. En esta sociedad mixta, Adelanta, Cupa Renovables y Servinoga aportan la tecnología y el *know how*, mientras que Pattac Participaçoes asume la gestión. Dos directivos brasileños, Mauro Fontoura y Marcelo Leite, ocupan respectivamente la presidencia y la dirección. A comienzos de año tuvo lugar la primera ampliación de capital, por un importe de 11,82 millones de euros. Los activos totales de la empresa se elevan a 5,7 millones y el circulante a 3,1 millones.

El Parlamento acepta la unión de las cajas, pendiente de Competencia

A.Chas. Vigo

Los votos de los grupos parlamentarios de populares y socialistas aprobaron el protocolo de fusión de Caixa Galicia y Caixanova en una sesión en la que el BNG se abstuvo, porque entiende que la nueva Lorca (Ley sobre Órganos Rectores de las Cajas de Ahorros) abre la puerta a su 'bancarización'. El proyecto de unión de las cajas gallegas superaba así un trámite más, al que falta el visto bueno del Consello de la Xunta y el de la Consellería de Facenda, sobre aspectos como los estatutos de la nueva entidad.

El otro trámite que aún ha de superar la unión de ambas entidades es el de Competencia. La Comisión Nacional de Competenica (CNC) recibió el protocolo el pasado día 7 de octubre y ayer aún continuaba en primera fase, sin resolución. Fuentes de la CNC explicaron que el tiempo medio de resolución es un mes, aproximadamente, y que hasta ahora Competencia ha aprobado todos los proyectos de fusión de cajas, incluso intrarregionales como el caso gallego.

Mientras, continúa perfilándose el tercer escalafón del equipo directivo que pilotará la caja resultado de la unión. La definición del tercer nivel avanza más lento de lo previsto. Hasta ahora han sido designados los responsables de cinco áreas, en tre ellas las de Inmobiliaria (Gregorio Gorriarán), Finanzas y Mercados (María Victoria Vázquez), Medios (José Venegas) o Sistemas (José Valiño).

Sixtema aprovecha la geolocalización para adaptar su ikiMap a dispositivos móviles

EL SERVICIO CUENTA CON MÁS DE 4.300 USUARIOS REGISTRADOS, EL 65% DE ESPAÑA

S. Pena. Santiago

Los doce integrantes de Sixtema, con sede en Santiago, trabajan en versiones de su servicio ikiMap para dispositivos móviles que les permita aprovechar todas las ventajas que ofrece la geolocalización. La empresa está en el mercado desde el año 2005 como una TIC especializada en Sistemas de Información Geográfica (GIS), soluciones de movilidad y cartografía. Un mercado en el que según el director técnico de la empresa, Alejandro Lamas, "estamos bien posicionados gracias al carácter innovador del que dotamos a nuestros proyectos". IkiMap es un servicio que permite "de modo rápido y sin conocimientos avanzados" crear y compartir mapas en Internet.

El servicio cuenta con más de 4.300 usuarios registrados, un 65% de España, un 15% de Sudamérica y el 20% restante de diversas partes del mundo. La media de mapas creados cada semana asciende a 250 "lo que lo está convirtiendo en un auténtico repositorio de cartografía", destacan sus creadores. La temática del contenido generado es de lo más variada: rutas y excursiones, recreaciones de batallas históricas, estudios socio-económicos o políticos. Un sistema que se está implantando también en el campo pedagógico como apoyo en el aprendizaje de diversas materias.

Los objetivos de Sixtema a corto plazo se fijan en aumentar la presencia internacional del servicio con su traducción a nuevas lenguas, actualmente está disponible en castellano, inglés, catalán, gallego y euskera. El segundo de los propósitos, aprovechar las ventajas que ofrecen los dispositivos móviles y preparar versiones específicas de ikiMap para éstos. Entre los usos reales, localizar las playas más cercanas, rutas en bicicleta en ese entorno o avistamientos de aves determinadas en esa ubicación concreta a partir de dispositivos móviles. Los resultados están previstos para el primer semestre de 2011 y en cinco años, confían en superar un millón de euros en beneficios. Así, buscan socios a través de foros como Vindeira Capital Network, donde captaron la atención de cuatro inversores.

A través del foro Vindeira Capital Network ha contactado con cuatro inversores

Alejandro Lamas, Julio Dieste, Ricardo Cal, Alberto López y F. Sotelo.